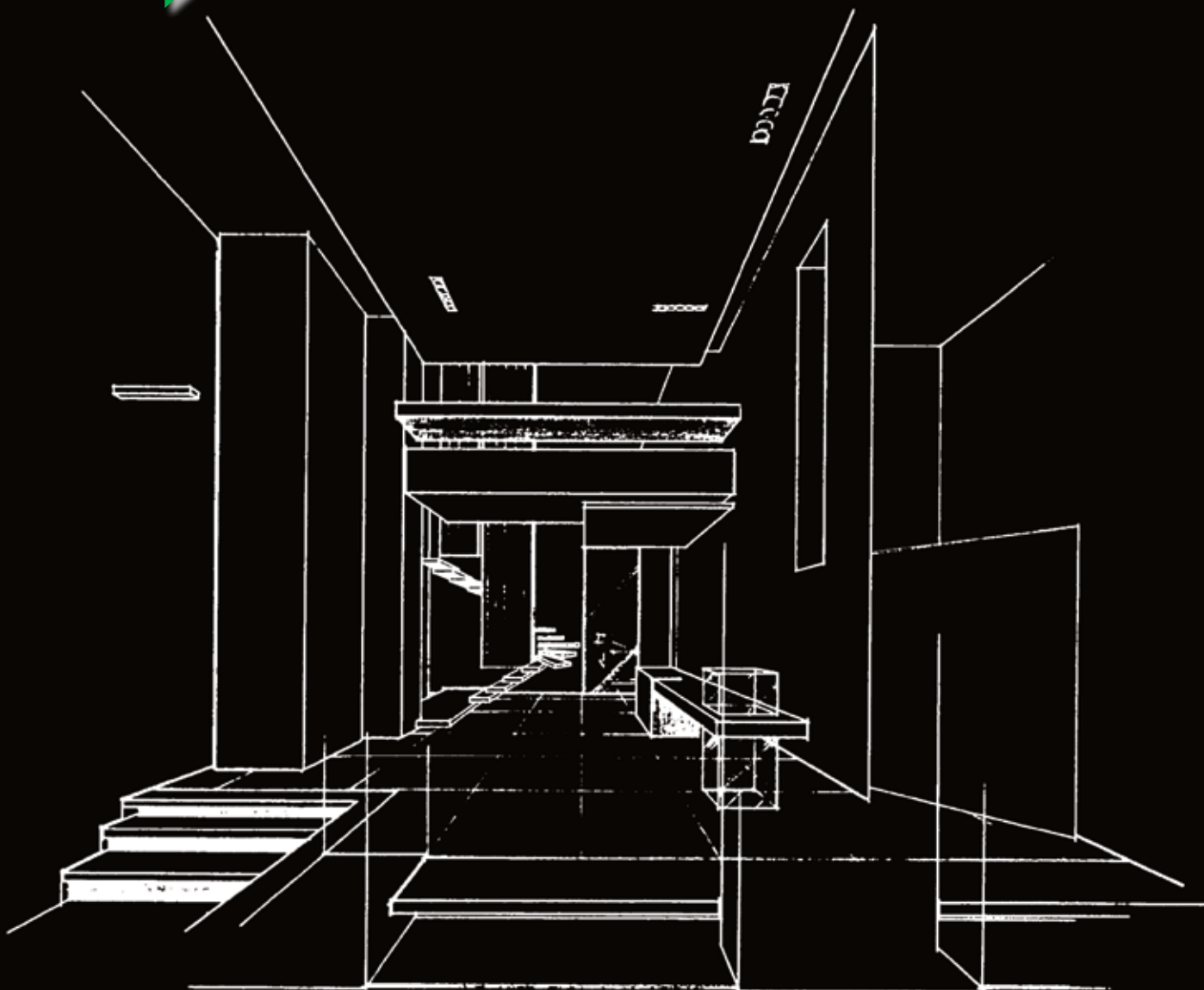




B.C. Trading



Progettazioni e soluzioni
di arredo per negozi





B.C. Trading

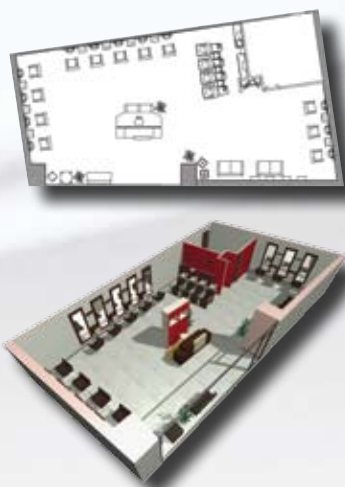
B.C. Trading e' da anni espressione di professionalita', competenza e qualita' nelle soluzioni di arredamento per negozi.

BC Trading ha sede a Pistoia, dove il suo personale, altamente qualificato, vi supporterà costantemente nella ricerca di soluzioni d'arredo e suggerimenti creativi, fornendovi tutta l'esperienza e la professionalita' maturati in tutti questi anni per realizzare il negozio dei vostri sogni.

La progettazione



Claudio Poccianti, responsabile della progettazione e del design.



COSA TI OFFRIAMO:

Consulenza

Il nostro personale, altamente qualificato, potrà consigliarvi e guidarvi in ogni passo verso il raggiungimento del vostro sogno. La nostra preparazione pluridecennale del settore ci permette di agire da veri e propri consulenti per l'apertura di ogni negozio.

Progettazione

E' un servizio che abbiamo sviluppato negli anni, dal semplice progetto 2D fino alla realizzazione computerizzata in 3D e Fotorendering. Una rete di professionisti è a disposizione per soddisfare ogni esigenza, siamo in grado di sviluppare ogni tipo di idea ed esigenza da adattare a spazi particolari o negozi dall'immagine personalizzata "su misura".

Preventivi

Gratuiti, dettagliati, precisi e chiari. Ci piace offrire il nostro servizio nella completezza di un lavoro di qualità che ci distingue sin dal primo approccio.

Ristrutturazione

Seguiamo tutti i lavori fin dall'inizio, abbiamo la possibilità di avvalerci di professionisti certificati, seguiamo sempre tutto con molta attenzione, sia che si tratti di semplici adeguamenti, sia che si tratti di opere complesse.

Arredamento

La vasta gamma di scelta di prodotti di qualità rende i nostri arredi davvero unici. Stili personali o realizzazioni di tendenza, ambienti classici o spazi creativi, le nostre proposte spaziano su tutto ciò che il mondo dell'arredo professionale offre, rendendo ogni negozio unico e senza eguali. Da noi l'arredo del tuo negozio sarà ineguagliabile.

Consegna

La puntualità per noi non è un dettaglio secondario, è importante tanto quanto la scelta dei prodotti. Non promettiamo tempi impossibili, ma quelli necessari alla preparazione di prodotti di qualità.

Finanziamenti

Abbiamo deciso di essere qui per voi, quindi di facilitarvi ogni decisione per rendervi più sereni e soddisfatti, così ci siamo affidati ad un servizio di finanziamento che ci permette di scegliere la soluzione migliore per ogni esigenza con pagamenti personalizzati.

Post vendita

Questa è la parte più importante in assoluto, il post-vendita. Per noi è più importante della vendita stessa, il nostro punto di forza è proprio seguire e coccolare il cliente anche quando tutto è finito, per ogni ulteriore necessità. Infatti i nostri clienti ci seguono nel corso degli anni, perché il rapporto professionale non finisce mai.

Alcune proposte di complementi d'arredo in PROMOZIONE



NEGOZIO DI ABBIGLIAMENTO *D&D* Serravalle P.se PT

La vetrina

La vetrina è il primo impatto che il cliente ha del negozio, deve attrarre a prima vista, dire in uno sguardo tutto del negozio, ma nello stesso tempo deve anche essere funzionale. Ecco un esempio di una vetrina allestita per mostrare una vasta gamma di prodotti, in quanto il negozio ha l'esigenza di far vedere capi di abbigliamento per donna, uomo ed intimo.



Il negozio nell'insieme deve essere armonioso e luminoso, servono dei comodi spazi dove appoggiare i capi per visionarli al meglio. Un altro aspetto al quale dare molta importanza è l'illuminazione che deve mettere in risalto i capi ed i colori, senza creare nessuna zona d'ombra.



L'esposizione della merce

Gli spazi per esporre la merce sono fondamentali, deve essere mostrata più varietà possibile di articoli, in maniera ordinata e accattivante, il cliente deve sentirsi chiamato dal prodotto ed invogliato a guardare e cercare con falcità.



La cassa

La zona della cassa è l'ultima che viene vista dal cliente ma non per questo deve essere sottovalutata. E' un momento importante perchè il cliente è arrivato al termine del suo percorso all'interno del negozio e quindi è soddisfatto di ciò che ha comprato e, proprio per questo, potrebbe essere ancora invogliato a concludere con un ultimo acquisto il suo shopping. Si può utilizzare il bancone della cassa come piccola vetrina, all'interno della quale esporre dei piccoli oggetti, accessori come gioielli o cinture, insomma qualcosa che possa ben completare gli acquisti appena fatti del cliente.



EDICOLA - CARTOLERIA

Questo tipo di negozio aveva la necessità di esporre un gran numero di articoli e tutti dovevano essere molto visibili e ordinati. La necessità era quella di avere un gran numero di scaffali e ripiani che permettessero di far ben vedere le riviste. E' stato così studiato un sistema di scaffalature a gradini, in tal modo è stato possibile rendere chiaramente visibili tutti i titoli delle varie riviste utilizzando uno spazio ridotto in profondità, permettendo così al cliente di prelevare autonomamente l'articolo di interesse.



Il negozio presentava inoltre l'esigenza di esporre diverse tipologie di articoli come zaini e borse, bigliettini, penne e pennarelli, articoli da regalo e, grazie alle varie scaffalature modulari, si è potuto esporre con estrema facilità e chiarezza tutta la merce, avendo altresì la possibilità di variare gli spazi e gli ingombri delle mensole a seconda delle varie necessità.





BC Trading vi offre:

- Arredamenti di serie e su misura
- Progettazione computerizzata e photo-rendering
- Preventivi gratuiti
- Assistenza cantiere gratuita
- Tempi di consegna precisi
- Pagamenti personalizzati

Qualita'
Assortimento
Convenienza

**PER QUALSIASI RICHIESTA
DI INFORMAZIONI
NON ESITATE A CHIAMARCI!
CELL. 337 689820**

e.mail: info@bctrading.it website: www.bctrading.it



B.C. Trading

in collaborazione con  **Salon Ambience**

Via Montalbano, 191
51030 Casenuove di Masiano (PT)
Tel. 0573 986008 Fax 0573 985301